













PROMOCIÓN DEL SERVICIO DE ATENCIÓN AL **CLIENTE**

Uno de los mejores aspectos de ser Propietario de Webcenter es la oportunidad que ofrece de sacarles ventaja a muchos equipos de profesionales.

Usted tiene:

- Asistencia en Ventas para ayudar a vender el sitio Web por usted
- Un Centro de Diseño para ayudar a diseñar el sitio para su cliente
- Equipo de optimización de buscadores (SEO) para ayudar a promocionar el sitio para su cliente
- Asistencia Técnica para ayudar a mantener el sitio por su cliente.
- ¡La Asistencia Técnica es una de las mayores ventajas que tiene como Propietario de WebCenter! Este equipo le brindará asistencia ilimitada a sus clientes en la administración de todos los componentes de sus sitios web. Es importante que les hable acerca del valor de la asistencia técnica a sus clientes potenciales y clientes existentes.

Algunos consejos:

- Asegúrese de recalcar el valor de la asistencia técnica cuando programe citas con sus clientes potenciales.
- Cuando venda un sitio, dedigue unos pocos minutos para mostrarles a sus clientes cómo pueden tener acceso a la asistencia técnica.
- Al hacer el seguimiento de clientes existentes, pregúnteles si están aprovechando la asistencia técnica.
- ¡Utilice usted también la asistencia técnica! Como Propietario de WebCenter, tiene a su disposición muchas herramientas que puede estar aprovechando para desarrollar su negocio.

